

Agent commercial

Management - Conseil Chef d'entreprise



- > **Durée**
2 ans
- > **Tranche d'âge**
18 à 25 ans
25 ans et +
- > **Finalité**
Diplôme
- > **Pratique en entreprise / Alternance**
Oui
- > **Métier en pénurie**
Non

L'agent commercial a pour mission de prospecter, entretenir et développer une clientèle en vue de vendre des produits et services proposés par une ou plusieurs entreprises.

> **Débouché(s) métier(s)**

Agent commercial indépendant

Représentant salarié

> **Point(s) fort(s)**

Métier en pénurie: nombreuses offres d'emploi

Sur le terrain

> **Finalité**

Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française

Certificat de connaissances de base en gestion

Conditions d'accès

Aptitudes

Le métier s'exerce principalement à l'extérieur, en prospection et en visites, ce qui entraîne des horaires irréguliers. Le permis de conduire et, le plus souvent, une voiture personnelle sont nécessaires.

Programme

Retrouvez le programme des cours sur <http://staging.ifapme.wavenet.be/formations/chef-dentreprise/agent-commercial>.




Charleroi (Gilly)

 Chaussée de Lodelinsart, 417 6060 Charleroi (Gilly)

 071 28 10 00

Secrétariat :
du lundi au vendredi de 8h à 19h

 071 42 28 03

 info.charleroi@ifapme.be

Type d'inscription

Au Centre/lieu de formation

Dispenses partielles

Consultez votre centre pour en savoir plus.

Bon à savoir

Inscription possible jusqu'au 30 octobre de l'année académique concernée.