

# Agent immobilier

Management - Conseil Chef d'entreprise



- > **Durée**  
3 ans
- > **Tranche d'âge**  
18 à 25 ans  
25 ans et +
- > **Finalité**  
Diplôme
- > **Pratique en entreprise / Alternance**  
Oui

L'agent immobilier recherche et estime des biens immobiliers à vendre ou à louer, pour son propre compte ou celui de son employeur. Il assure la promotion commerciale de ces biens. Il accompagne les clients sur les sites. Il suit administrativement et financièrement les affaires jusqu'à leur conclusion. Il peut conseiller les clients.

>

**Débouché(s) métier(s)**

Créer ou reprendre une entreprise

Salarié dans une agence immobilière ou chez un promoteur constructeur

**> Point(s) fort(s)**

Sur le terrain

**> Finalité**

Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française

Certificat de connaissances de base en gestion

**Aptitudes**

Le métier s'exerce principalement à l'extérieur, en prospection et en visites. Celles-ci entraînent des horaires irréguliers. Le permis de conduire et, le plus souvent, une voiture personnelle sont nécessaires.


**Programme**

Retrouvez le programme des cours sur <http://staging.ifapme.wavenet.be/formations/chef-dentreprise/agent-immobilier>.




## Braine-le-Comte

 Chemin du Pont, 10a 7090 Braine-le-Comte

 067 33 36 08

**Secrétariat :**

du lundi au jeudi de 8h30 à 20h et le vendredi de 8h30 à 12h

 067 33 36 89

 [mbc@ifapme.be](mailto:mbc@ifapme.be)

### Type d' inscription

Au Centre/lieu de formation

Dispenses partielles

Consultez votre centre pour en savoir plus.

Bon à savoir

Inscription possible jusqu'au 30 octobre de l'année académique concernée.