

Agent immobilier

Management - Conseil Chef d'entreprise



- > **Durée**
3 ans
- > **Tranche d'âge**
18 à 25 ans
25 ans et +
- > **Finalité**
Diplôme
- > **Pratique en entreprise / Alternance**
Oui

L'agent immobilier recherche et estime des biens immobiliers à vendre ou à louer, pour son propre compte ou celui de son employeur. Il assure la promotion commerciale de ces biens. Il accompagne les clients sur les sites. Il suit administrativement et financièrement les affaires jusqu'à leur conclusion. Il peut conseiller les clients.

>

Débouché(s) métier(s)

Créer ou reprendre une entreprise

Salarié dans une agence immobilière ou chez un promoteur constructeur

> Point(s) fort(s)

Sur le terrain

> Finalité

Diplôme de formation de Chef d'entreprise homologué par la Communauté française

Certificat de connaissances de base en gestion

Aptitudes

Le métier s'exerce principalement à l'extérieur, en prospection et en visites. Celles-ci entraînent des horaires irréguliers. Le permis de conduire et, le plus souvent, une voiture personnelle sont nécessaires.

Programme

Retrouvez le programme des cours sur <http://staging.ifapme.wavenet.be/formations/chef-dentreprise/agent-immobilier>.



Tournai

 Rue Paul Pastur, 2b 7500 Tournai

 069 89 11 11

Secrétariat :
du lundi au vendredi de 8h à 12h, de 13h à 17h et de 17h30 à 19h.

Le samedi de 9h à 12h.

 069 89 11 12

 foclam@ifapme.be

Type d' inscription

Au Centre/lieu de formation

Dispenses partielles

Consultez votre centre pour en savoir plus.

Bon à savoir

Inscription possible jusqu'au 30 octobre de l'année académique concernée.